

Dan Liviu Morutan

EDUCATIE

2010

MASTER IN BANCII SI PIETE DE CAPITAL

Universitatea Babes Bolyai Cluj-Napoca

2006

LICENTIIAT IN FINANTE - BANCII SI ASIGURARI

Universitatea Babes Bolyai Cluj-Napoca

2002

ABSOLENT LICEU

Școală Națională de Gaz Medias

2014

ACREDITARE MANAGER DE VANZARI

ANC (Autoritatea Națională de Certificare)

APTITUDINI

Management Implementare

Funcție executivă Rezolvare probleme

Organizare și prioritarizare

Project management Gândire adaptabilă

Managementul echipei Bugetare

Planificare M&A, TOGC

LIMBI STRAINE

ENGLEZA

 90%

FRANCEZA

 90%

PROFIL

Sunt o persoană orientată spre lucrul în echipă, dar îmi pot asuma foarte bine sarcini pe cont propriu. Pot respecta un plan sau o strategie. Sunt o persoană care învață rapid, cu o înțelegere și o utilizare eficientă a informațiilor date, fiind capabil să cooperez în realizarea unor sarcini complexe. Mă descriu ca o persoană orientată spre detalii, cu o modalitate analitică de identificare a soluțiilor și cu experiență în implementarea lor prin sinergie atât la nivel orizontal, cât și/sau vertical. Datorită experienței mele dobândite la diferite niveluri de management, mi-am dezvoltat abilitățile de a identifica punctele forte ale fiecărui membru al echipei și de a atribui roluri sau sarcini în funcție de competențele acestuia. Îmi pot structura și organiza activitatea, precum și activitatea echipei mele, dacă este necesar. Consider că este foarte productiv pentru o echipă să învețe cum să lucreze bine împreună, precum și să știe să prioritizeze sarcinile în funcție de importanță/urgență/roluri deținute etc. Pot reacționa prompt la situații de urgență și pot rezolva problemele care pot apărea, într-un mod optim.

EXPERIENTA

Sept 2023 - prezent

Prebet Aiud SA

DIRECTOR ECONOMIC

- Elaborarea politicilor și strategiilor financiar contabile ale societății pentru creșterea eficienței economice în condițiile respectării legislației
- Organizarea și conducerea și controlul activității financiar contabile
- Gestionarea resurselor financiare necesare atingerii obiectivelor societății
- Elaborarea și propunerea spre adoptare a măsurilor de îmbunătățire a activității economice financiare
- Organizarea analizelor lunare a necesarului de lichidități pentru companie
- Participarea la negocierea financiară a condițiilor contractuale pentru clienți noi

Oct 2022- Mar 2023

Chimica Group - Orastie

CFO GRUP SO MEMBRU IN DIRECTORAT

În calitate de membru al Directoratului – Consiliul de administrație al companiilor grupului, am avut mai multe responsabilități care nu se limitează la:

- Atribuții curente de conducere: toate acele atribuții legate de implementarea Planului general de afaceri și a Planului anual de investiții la nivelul fiecărui departament; verificarea și controlul gestionării numerarului și planificarea gestionării numerarului; conceperea, propunerea și implementarea Planului general de afaceri și a Planului anual de investiții; sondarea rapoartelor lunare de activitate; profit/pierdere și prognoza fluxului de numerar.
- Atribuire dispozițională: negociere și semnare contract, achiziționarea unei decizii de investiții conform Planului anual de investiții, membru al echipei în planificarea fuziunii și achizițiilor.
- Obligații de transparență a informațiilor: organizație desemnată prin lege și reglementări de funcționare atât pentru contrapartidele interne, cât și pentru cele externe.

ARII DE INTERES

- Dezvoltare de Produs
- Project Management
- Imbunatatire proces
- Planificare Strategica
- Team management
- Comunicare
- Finance
- Merge & Acquisition
- TOGC

- Atribute de consultanta: consultant pentru Executivul Grupului de companii

Jan 2020 – Sept 2022 , Mar 2023- Iulie 2023

Chimica Group - Orastie ,

CHIEF LIQUIDITY OFFICER-CLO; FINANCIAL RISK MANAGER -FRM

Din poziția de Chief Liquidity Officer, lucrând îndeaproape cu CFO-ul și cu managerii unității de afaceri,

- Am gestionat ciclul de viață al lichidității. Fiind responsabil dezvoltarea și supravegherea unei strategii holistice împreună cu echipa financiară, am fost împuternicit cu execuția acesteia, pe baza obiectivelor grupurilor.

În calitate de CLO, am dezvoltat instrumentele și resursele necesare pentru a conduce managementul numerarului grupurilor, inclusiv previziunile, plățile și capitalul de lucru și accesul la toate pârgurile care îl pot afecta, pentru a optimiza lichiditatea generală.

Din poziția de manager de risc financiar,

- Am condus procesul de management al riscului pentru grupul de companii, proces care a inclus o analiză a impactului financiar asupra companiei atunci când apar riscuri, în principal pe probleme legate de riscul de numerar.
- Efectuarea unei analize de evaluare a riscurilor pentru riscurile curente și identificarea riscurilor potențiale care ar putea afecta companiile grupurilor a fost, de asemenea, un atribut al rolului meu.
- Stabilirea nivelului de risc, pe care companiile grupurilor sunt dispuse să și-l asume.
- Prioritizarea riscurilor legate de numerar, creșterea gradului de conștientizare a riscurilor în rândul echipelor financiare și a managerilor unităților de afaceri prin oferirea de sprijin în cadrul grupului au fost, de asemenea, o parte a sarcinilor avute.

Aug 2017 - Dec 2020

Chimica Group - Orastie

MANAGER FINANTARI

În calitate de manager de finanțare, rolul meu a fost să planific, să dirijez și să coordonez operațiunile de finanțare ale Grupului Chimica, în colaborare cu acționari, părți interesate, manageri de grup și manageri de afaceri din cadrul companiilor grupului.

May 2015 - Apr 2017

Banca Comerciala Carpatica - Sibiu

CORPORATE REGIONAL MANAGER ;BUSINESS CENTER MANAGER

- Am coordonat Carpatica Bank - Business Center Cluj (județele Cluj, Bistrița și Salaj), în vederea realizării obiectivelor de business stabilite cu top-managementul, pe toate domeniile de business: retail, IMM și corporate.
- Monitorizarea rezultatelor fiecărui manager de afaceri, folosind instrumentele de sinteză și analiza performanțelor comerciale și propunerea de soluții de recuperare sau schimbare în cazul în care performanța nu este în concordanță cu obiectivul stabilit de management a făcut parte și din sarcina mea lunară.
- Am coordonat întreaga echipă de unități de vânzări prin întâlniri, planificarea bugetului și a strategiei peste metodele moderne de management.
- Stabilirea strategiei de abordare a pieței pentru clienții corporativi,
- Urmărirea și monitorizarea rezultatelor pentru echipa coordonată, asistarea echipei de vânzări în structurarea ofertelor și acordarea de sprijin pentru aprobarea ofertelor la diferitele niveluri de competențe au reprezentat, de asemenea, responsabilități ale funcției deținute.

Jul 2013 - Apr 2015

Volksbank Romania , București

CORPORATE REGIONAL MANAGER

- Conducerea echipelor de vânzări corporative din sucursalele subordonate prin propunerea și implementarea măsurilor care să conducă la îndeplinirea obiectivelor asumate au fost una dintre principalele sarcini cerute acestui post. Decizia asupra strategiei de abordare a pieței a echipei de vânzări corporative, urmărirea obiectivelor de performanță ale echipei de vânzări au fost atribuții ale managerului regional corporative.
- Coordonarea cu Top Managementul a bugetului și a performanței, obiectivele echipei de vânzări, structurarea ofertelor de afaceri; oferirea de sprijin și coachingul echipei de vânzări pentru a-și dezvolta abilitățile profesionale și de vânzări au fost responsabilitatea funcției deținute.

May 2006 - Jun 2013

BRD Groupe Société Générale

PRIVATE, SME & CORPORATE RESPONSABIL , MANAGER

- Responsabilitatea principală a fost crearea, dezvoltarea și gestionarea unui portofoliu de clienți de la start-up-uri până la o cifră de afaceri de până la 5 milioane de euro. Aceasta a implicat finanțarea clienților și asigurarea resurselor, identificarea soluțiilor optime pentru a răspunde nevoilor clienților