



Rudolf Vizental

Gara Herastrau 4, Bucharest

[Rudi Vizental | LinkedIn](#)



Un lider al cărui strategie de acțiune este să creeze medii în care oamenii pot fi pasionați, inspirați și motivați să-și atingă obiectivele și să devină mai buni. Experiență de peste 20 de ani în finanțe și management, cu accent pe companiile antreprenoriale în diverse forme de dificultate.

Sunt un susținător al dezvoltării unei culturi antreprenoriale în România și, prin misiunea ROCA, sunt dedicat creării unei comunități de antreprenori și manageri experimentați. Eforturile noastre colective vizează revitalizarea mediului de afaceri din România prin promovarea unei culturi asociative și participative.

Abordarea mea se concentrează pe crearea unor medii în care oamenii se simt pasionați, inspirați și motivați, ceea ce le permite echipei mele să excelențe și să-și atingă obiectivele. Cu o experiență de peste 20 de ani în finanțe și management, am dezvoltat o înțelegere profundă a provocărilor și oportunităților cu care se confruntă companiile antreprenoriale, în special cele în diverse forme de dificultate. Această expertiză îmi permite să identific și să evaluez investițiile potențiale cu precizie și să ofer îndrumare strategică pentru a ajuta companiile să depășească obstacolele și să realizeze o creștere durabilă.

Toate aceste avantaje de care m-am obișnuit de-a lungul anilor m-au ajutat să înțeleg mai bine rolul meu ca CEO al Roca Management, unde învăț constant cum să supraveghez din ce în ce mai bine activitatea Managerului de Fond, oferind îndrumare strategică, strângând fonduri, dezvoltând parteneriate și cultivând o cultură de companie puternică.

EXPERIENȚĂ PROFESIONALĂ

Aug. 2021 – Prezent
București, Romania

ROCA Management S.R.L.
CEO

1. Stabilirea strategiei și a condițiilor de investiții;
2. Identificarea obiectivelor pe termen lung ale companiilor;
3. Supravegherea unei echipe de profesioniști în investiții, inclusiv manageri de portofoliu și analiști;
4. Asigurarea comunicării cu acționarii;
5. Luarea deciziilor corporative majore;
6. Coordonarea activității companiilor din portofoliu;
7. Reprezentarea companiilor în spațiul public.

Iulie 2022 – Prezent
București, Romania

ROCA Industry Holdingrock1 S.A.
Membru CA, drept reprezentant permanent al Roca Management

1. Conducerea strategiei și direcției generale a holdingului și a filialelor sale pentru a asigura creșterea durabilă și profitabilitatea.

2. Dezvoltarea și implementarea politicilor, procedurilor și liniilor directoare corporative în conformitate cu cerințele de reglementare și cele mai bune practici.
3. Identificarea și evaluarea potențialelor oportunități de investiții și formularea de recomandări
4. Revizuirea periodică a performanței financiare și operaționale a companiei;
5. Reprezentarea companiei în forumuri externe, inclusiv evenimente din industrie și angajamente media;
6. Implicare activă în activitățile de strângere de fonduri și relația cu investitorii.

Mar. 2011 – Jan 2017
București, Romania

Platforma Roca
Specialist în restructurare

1. Colaborarea cu companiile aflate în dificultăți financiare sau în pericol de faliment;
2. Analizarea situațiilor financiare ale companiilor, identificarea domeniilor care necesită îmbunătățiri și dezvoltarea strategiilor pentru abordarea problemelor subdiacente.

Mar. 2010 – Aug. 2013
București, Romania

CITR SPRL
Partener

1. Efectuarea cercetărilor de piață, prospectarea și achiziționarea clienților;
2. Comunicarea eficientă cu clienții, creditorii și alte părți interesate;
3. Luarea deciziilor corporative în termene strânse și cu resurse limitate;
4. Negocierea planurilor de rambursare a datoriilor și a restructurării datoriilor.

2006-2008
București, Romania

BRD Groupe Societe Generale
Director de Sucursală

1. Dezvoltare de afaceri;
2. Achiziționarea și gestionarea portofoliului de clienți;
3. Responsabil pentru îndeplinirea bugetului și a obiectivelor de vânzări;
4. Coordonarea angajaților;
5. Monitorizarea tuturor liniilor de activitate ale băncii.

2005-2006
București, Romania

HVB Bank, Romania
Director de Sucursală

1. Dezvoltare de afaceri
2. Achiziționarea și gestionarea portofoliului de clienți
3. Responsabil pentru îndeplinirea bugetului și a obiectivelor de vânzări
4. Coordonarea angajaților
5. Monitorizarea tuturor liniilor de activitate ale băncii

AFILIERI PROFESIONALE ȘI ALTE ACREDITĂRI

- Membru în Board ROPEA din 2025
- M&A: Post-merger integration Certificate – Harvard Business School
- Alt MBA, 2018
- Membru al Insol Europe din 2012
- Practician în insolvență, membru UNPIR din 2009
- Membru CECCAR România din 2000

EDUCAȚIE

2004 – 2006	MBA Degree in Business Administration
Paris, Franța	<i>INDE – CNAM Paris</i>
1991 – 1996	Bachelor's Degree in Finance & Banking
Timișoara, Romania	<i>West University</i>

COMPETENȚE CHEIE

Lider natural al
echipei

Învățător continuu

Strategie de afaceri

Coaching și mentorat

Negociere

Abilități analitice

Language	Înțelegere	Vorbire	Scris	
Română		<i>vorbitor nativ</i>		

Engleză	5	5	5
Franceză	5	3	1